



Der erfolgreiche **Rekrutierungsprozess** „Made by Bodystreet“

BODY STREET



TIME FOR HEROES

BODY STREET

Vom Leistungssport übernommen
Gleich beraten lassen!



Die **Innovationsformel** bei Bodystreet



BODY STREET

Success

PKUs

Pro Kopf Umsatz

BODY STREET

Success

$$X_S * PKU_S$$

Mitglieder

Pro Kopf Umsatz

Success

$$\sum_{s=1}^n X_s * PKU_s$$

Standorte Mitglieder Pro Kopf Umsatz

BODY STREET

Success

$$Umsatz = \sum_{s=1}^n X_s * PKU_s$$

Standorte **Mitglieder** **Pro Kopf Umsatz**

Success

$$Umsatz = \sum_{s=1}^n X_s * PKU_s$$

Standorte

Mitglieder

Pro Kopf Umsatz

Partner werben Partner

Online Marketing

Zusatzverkauf

Second Generation

Digital Sales

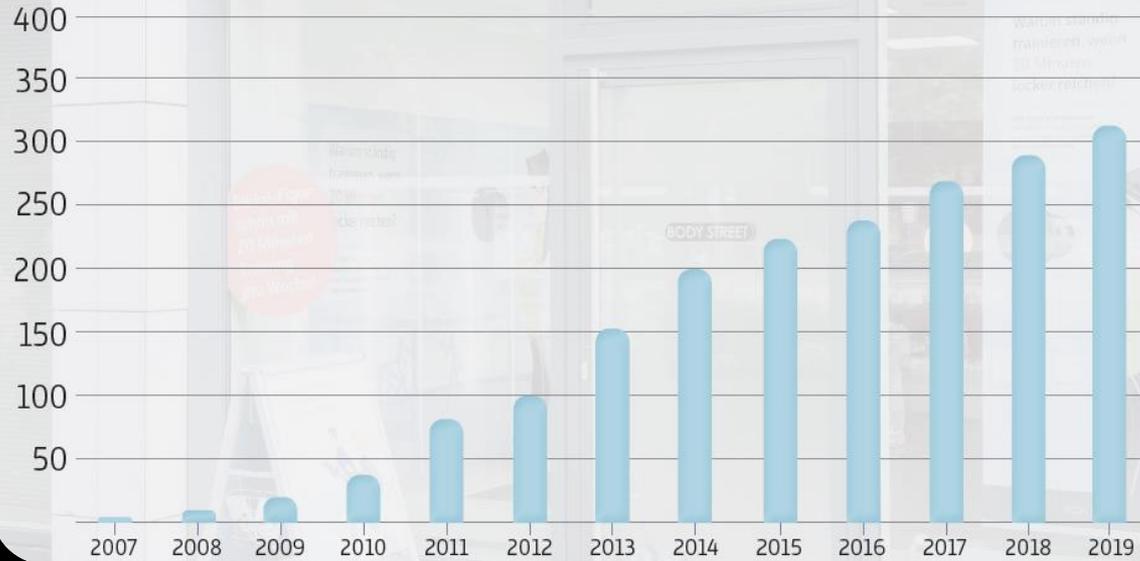
Tarifsystem

Kick-back Modell

Leistungspaket Area Management

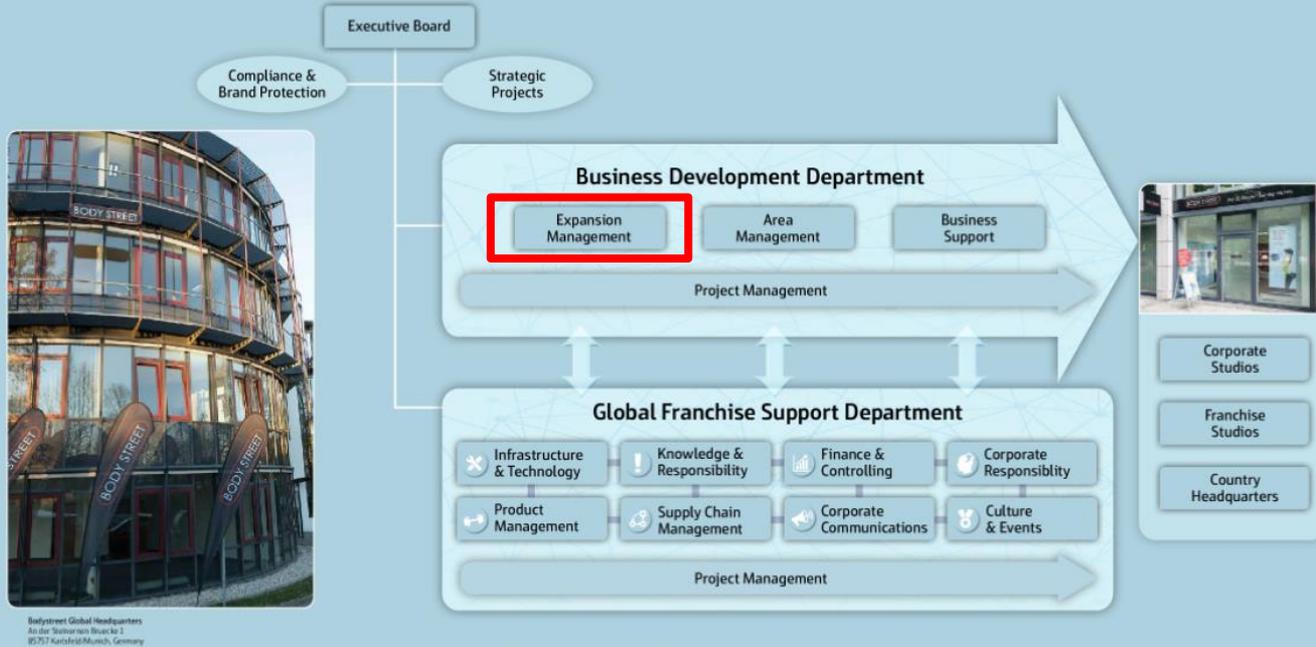
BODY STREET

Studio Development



BODY STREET

Bodystreet Global Headquarters



BODY STREET

International Opportunities
Master Franchising available



TIME FOR HEROES
BODY STREET

Das einzige deutsche Fitness-Franchisesystem,
das zum **Weltmarktführer** wurde!



- + 300 Studios auf 3 Kontinenten
- + geringer Investitionsbedarf
- + Umsatzrenditen bis zu 40%



BODY STREET

In 11 Jahren vom Nobody zum **Weltmarktführer**



Total Revenues 2019

47,3 Mio €



Investments (total)

46 Mio. €



Jobs in System

5.600



Workouts Bodystreet Method

14 Mio.

BODY STREET

... in 7 Countries.



Germany



Austria



United Kingdom



Italy



USA

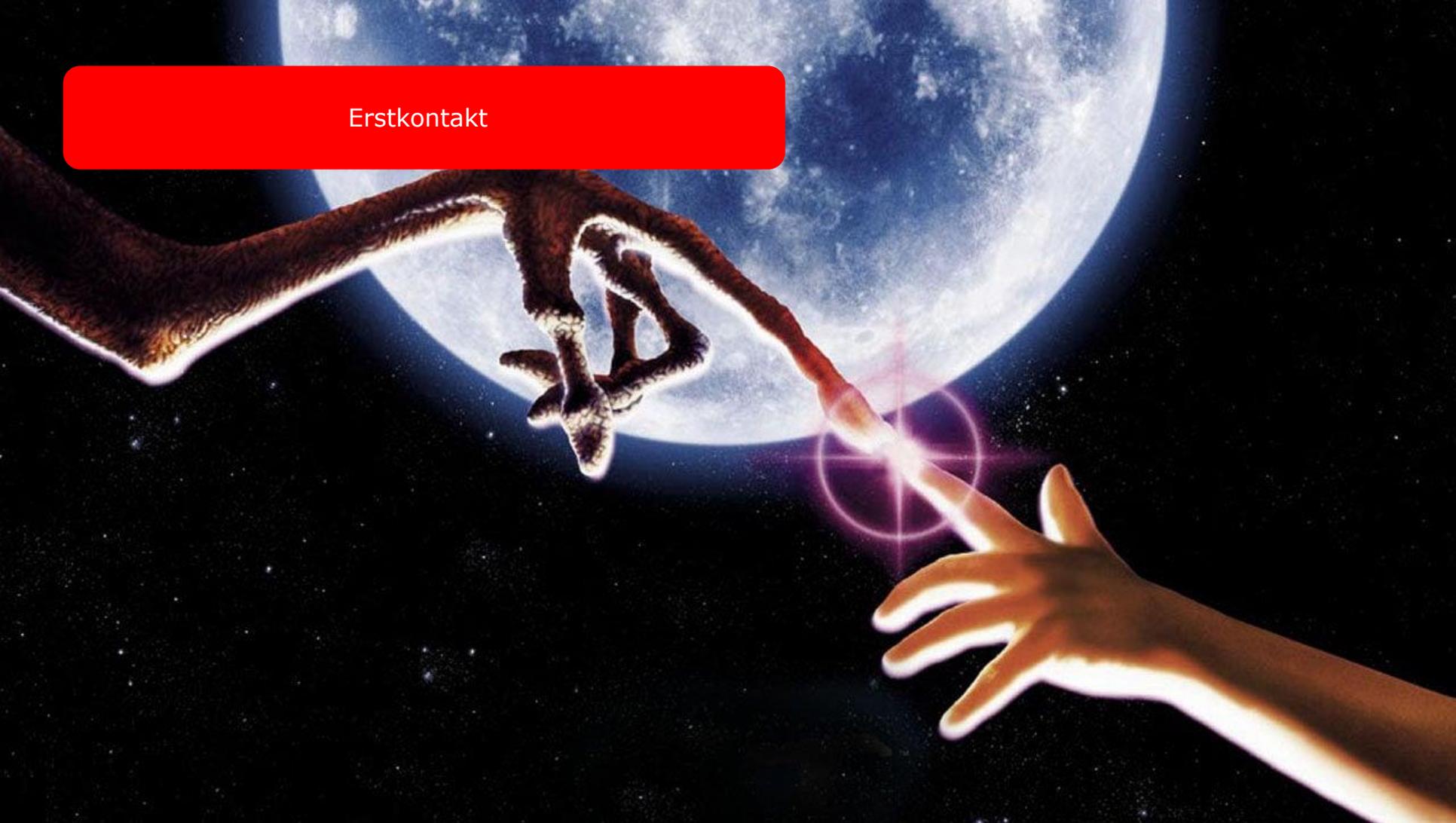


Tanzania



Gibraltar

Erstkontakt



Expansion

1. Erstkontakt

- E-Mail mit Erstinformationen für Selbstauskunft
- Telefoninterview
- E-Mail: Einladung zur Konzeptpräsentation
- Anmeldung zur Konzeptpräsentation

BODY STREET

Konzeptpräsentation



Anatomie - Grundlagen I





Digitale Konzeptpräsentation

Herzlich Willkommen zum
Independence Day

BODY STREET



2. Konzeptpräsentation „Independence Day“

- Telefoninterview -Prüfung fachl., kaufm., sozial
- Teilnahmebestätigung per E-Mail
- E-Mail Reminder mit Termin/ Anfahrt
- Konzeptpräsentation -Persönliches Kennenlernen
- Ausgabe der Geheimhaltungsvereinbarungen

Geheimhaltungsvereinbarung



Top Secret

3. Geheimhaltungsvereinbarung

- Telefonisches Nachfassen
- Eingang Geheimhaltungsvereinbarung
- Entscheidung „Hop oder Top“
- Versenden der „geheimen“ Unterlagen
- Terminkoordination Beratungsgespräch

Beratungsgespräch



4. (Digitales) Beratungsgespräch

- Finanzierungs-Vorab-Check
- Ca. 5 stündiges intensives Kennenlernen
(vorvertragliche Aufklärung)
- Entscheidungsfindung
- Unterzeichnung Vorvertrag

Vorvertrag



5. Vorvertrag

- Telefonisches Nachfassen
 - Unterzeichnung des Vorvertrags
 - Informationsweitergabe Standort und Finanzierung
- Übergabe an das Area Management

Partnervertrag



6. Partnervertrag

- Unterstützung bei Standortsuche & Finanzierung
- PAN-Gespräch (vorvertragliche Aufklärung)
- Unterzeichnung Partnervertrag

➤ Fokus auf Eröffnung



Vielen Dank

BODY STREET