

# Inhalte Franchise-Nehmer-Datei

Nr.  (automatische Reihenfolge)

Interessent  Franchise-Nehmer

## 1) Informationen zur Person des Franchise-Nehmers

Standort: \_\_\_\_\_

Einzugsgebiet in Einwohnern: \_\_\_\_\_

Name: \_\_\_\_\_

Vorname: \_\_\_\_\_

Adresse privat: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Mobil: \_\_\_\_\_

Fax: \_\_\_\_\_ E-Mail: \_\_\_\_\_

Firma: \_\_\_\_\_

Adresse Firma: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Mobil: \_\_\_\_\_

Fax: \_\_\_\_\_ E-Mail: \_\_\_\_\_

Besondere Fähigkeiten:

Musikpädagogische-Erfahrung: *(frei parametrisierbar)*

ja wie lange? \_\_\_\_\_

Nein

Pädagogische Erfahrung mit Kindern: *(frei parametrisierbar)*

ja wie lange? \_\_\_\_\_

Nein

selbstständig als: \_\_\_\_\_

angestellt als: \_\_\_\_\_

erreichbar:  privat  Firma

von \_\_\_\_\_ bis \_\_\_\_\_

## 2) Woher kommt der Kontakt

- Kontakt über:
- persönliche Ansprache durch Franchise-Zentrale
  - Mitarbeiter der Franchise-Zentrale
  - bestehende Franchise-Nehmer
  - Vortrag, welcher: \_\_\_\_\_
  - Presse, welche: \_\_\_\_\_
  - Anzeigen, welche: \_\_\_\_\_
  - Messen, welche: \_\_\_\_\_
  - ÖFV
  - Wirtschaftskammer
  - Arbeitsamt
  - Internet, welche Website: \_\_\_\_\_
  - externer Berater
  - Sonstiges: \_\_\_\_\_
  - \_\_\_\_\_ (*frei*)
  - \_\_\_\_\_ (*parametri-*)
  - \_\_\_\_\_ (*sierbar*)

bringt Standort mit:  ja  nein

Standort geeignet:  ja  nein

Finanzierung gesichert:  ja  nein

Bank: \_\_\_\_\_

### 3) Status Quo Rekrutierung

- Erstkontakt telefonisch am \_\_\_\_\_
- Erstkontakt persönlich am \_\_\_\_\_
- Informationsmaterial Teil I übergeben
- Informationsmaterial Teil II übergeben
- Teilnahme Systempräsentation am \_\_\_\_\_
- Einzelgespräch in der Zentrale
- Einzelgespräch Vorort
- Standortsicherung
- Finanzierung gesichert
- Beratergespräche mit \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- vorvertragliche Aufklärung
- Vertrags-Durchsprache
- Vertragsabschluss am \_\_\_\_\_
- Ausgeschlossen am \_\_\_\_\_

Grund : \_\_\_\_\_

- \_\_\_\_\_ (frei
- \_\_\_\_\_ parametrisierbar)
- \_\_\_\_\_

(anklicken mehrer Felder muss möglich sein)

#### 4) Informationen zum Ausbildungsstand des Franchise-Nehmers

*(fix programmiert)*

*(frei parametrisierbar)*

- |                          |                           |   |
|--------------------------|---------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> | Phase 1                   | Erstkontakt und persönliches Erstgespräch |
| <input type="checkbox"/> | Phase 2                   | Erstgespräch und S1                       |
| <input type="checkbox"/> | Phase 3                   | S1 und Vertrag                            |
| <input type="checkbox"/> | Phase 4                   | Vertrag und erster Unterricht             |
| <input type="checkbox"/> | Phase 5                   | laufende Partnerschaft                    |
| <input type="checkbox"/> | Grundausbildung           | S1 / SHB / S2 / S3 / S4                   |
| <input type="checkbox"/> | Aufbauseminare            | S 5+6                                     |
| <input type="checkbox"/> | Aufbauseminare            | S 7+8                                     |
| <input type="checkbox"/> | Aufbauseminare            | S 9+10                                    |
| <input type="checkbox"/> | Aufbauseminare            | S 11+12                                   |
| <input type="checkbox"/> | Sonstige Weiterbildungen: | _____                                     |

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_