

OPEN SPACE DIGITALES VERKAUFEN

Sie wollen über DAS Trendthema im Verkauf topinformiert und allen anderen einen Schritt voraus sein? Hier entstehen Ideen und Lösungen, die Ihren Verkaufserfolg und den Erfolg Ihres Unternehmens stark pushen werden!

Termin:

24.01.2020

08:59 - 16:00 Uhr

Wirtschaftskammer Österreich
Wiedner Hauptstr. 63, 1040 Wien

Investition:

€ 164,- p.P. exkl. MwSt.

inklusive Teilnahme an allen Workshops im Rahmen des Open Space, Protokoll mit allen Ideen und Ergebnissen und Vollverpflegung.



Moderation:

Mag. Iris Thalbauer

Geschäftsführerin Bundessparte Handel der WKO

Niklas Tripolt

CEO und Gründer VBC



Jetzt anmelden:

www.vbc.biz/openspace



Was heißt Open Space:

Open Space ist eine Methode der Großgruppen-Moderation. Sie als TeilnehmerIn liefern brennende Themen und Anliegen. In Arbeitsgruppen/Workshops gelingt es – **gemeinsam mit Experten** – in kurzer Zeit, eine **große Vielfalt** an kreativen, wirkungsvollen Ideen, Lösungen und Maßnahmen zu generieren.

Wie Sie profitieren:

Sie arbeiten gemeinsam mit Digital Experts und Verkaufsexperten an Ideen und Lösungen, die Ihnen **enorme Chancen zur Umsatzsteigerung** bringen! Holen Sie sich die wichtigsten Tools, wie Sie:

- Ihre digitale Präsenz und die Ihres Unternehmens steigern
- potenzielle Kunden ausfindig machen und Ihr Unternehmen/Ihr Produkt mit der richtigen Strategie in die Sichtbarkeit bringen
- Social Media perfekt in der Kundenakquise einsetzen
- Ihre Kunden besser kennen lernen und die Kundenbindung erhöhen
- VR (Virtual Reality) in Ihrem Verkaufsprozess erfolgreich als Sales Pusher einsetzen
- Ihre Produkte und Dienstleistungen emotionaler und wirkungsvoller präsentieren
- Ihren Sales Funnel – Ihre digitale Verkaufsmaschine – aufbauen
- die zunehmende Lücke zwischen Kundenerwartung und Geschäftsrealität überwinden
- Lehr- und Lernformate nutzen, die VerkäuferInnen den Einsatz von digitalen Verkaufsmöglichkeiten wirkungsvoll näherbringen
- neue Produkt- und Dienstleistungsideen generieren
- Verkaufsprozesse verbessern und Verkaufsabschlüsse steigern!

Teilnehmerzielgruppe:

Sie sind GeschäftsführerIn, Führungskraft, VerkaufsexpertIn, VerkaufsmanagerIn, VerkäuferIn bzw. ExpertIn aus digitalen Arbeitswelten, oder einfach an diesem brennendsten Thema der Verkaufszukunft interessiert.

Anderen einen Schritt voraus:

Es erwartet Sie ein **Feuerwerk an wertvollen Ideen und Impulsen**. Sie erhalten von allen Workshops und Arbeitsgruppen ein Ergebnisprotokoll, welches Sie für die erfolgreiche Umsetzung in Ihrer Praxis nutzbar machen können. Machen Sie sich mit dem Schlagwort „Digitalisierung“ vertraut und setzen Sie Taten. Damit sind Sie anderen einen großen Schritt voraus.

Die Experten:

- **Robert Seeger**, Seeger Marketing
- **Andreas Fraunberger**, Junge Römer GmbH
- **Dominik Rechberger**, OnlineRocker.at
- u.v.m.



Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt anmelden: www.vbc.biz/openspace