

Jamie AI

Was ist es?

Ein KI-Mitschreiber, der Meetings automatisch transkribiert, zusammenfasst und „Nächste Schritte“ mit Verantwortlichen festhält.

Wofür im Partnermanagement?

Für Jour-fixes, Support-Calls, Standortbesuche und Onboardings—auch unterwegs. Entscheidungen, Zusagen und Fristen sind sofort dokumentiert, unabhängig davon, wer dabei war.

Warum sinnvoll?

Weniger Missverständnisse, klare Verantwortlichkeiten und schnelleres Nachfassen nach Terminen. Wissen bleibt im System—wichtig bei Reisen, Vertretungen und Übergaben.

Was wird besser?

Nachbereitung, Verbindlichkeit („wer macht was bis wann“), Audit-/Qualitätsnachweise und die Einarbeitung neuer Partner:innen.

[Erfahren Sie mehr über Jamie AI](#)

Yoodli

Was ist es?

Ein KI-Gesprächscoach: Du übst kurze Szenen (z. B. Einwand „zu teuer“, Reklamation, heikle Feedbackgespräche) und erhältst direkt messbares Feedback zu Klarheit, Tempo, Wortwahl und Frage-Techniken.

Wofür im Partnermanagement?

Zur Vorbereitung auf schwierige Partnergespräche, Konfliktsituationen und Expansions-Erstgespräche—ideal, wenn man zwischen Terminen wenig Zeit hat.

Warum sinnvoll?

Statt Bauchgefühl bekommst du konkrete Verbesserungsvorschläge und stärkst eine wertschätzende, klare Kommunikation—zentral für Systemloyalität.

Was wird besser?

Souveränität in heiklen Gesprächen, strukturierte Fragen statt „Monolog“, weniger Eskalationen, mehr Abschluss- und Folge-Termine.

[Erfahren Sie mehr über Yoodli AI](#)

Gong

Was ist es?

Eine Conversation-Intelligence-Plattform für die Zentrale: Echte Gespräche werden analysiert (Einwände, erfolgreiche Antworten, vereinbarte „Next Steps“) und ins CRM gespiegelt.

Wofür im Partnermanagement?

Um aus realen Partner-/Kundengesprächen zu lernen, Best-Practice-Formulierungen zu standardisieren und eine lebende Einwand-Bibliothek fürs Netzwerk aufzubauen.

Warum sinnvoll?

Top-Performer-Taktiken werden sichtbar und auf alle Standorte übertragbar; Follow-ups passieren konsequenter.

Was wird besser?

Einheitliche Gesprächsqualität, weniger Support-Schleifen, klare Coaching-Impulse für Partnermanager:innen, stabilere Conversion entlang des Partner-Lebenszyklus (nach Rekrutierung: Onboarding → Betrieb → Entwicklung).

[Erfahren Sie mehr über Gong.io](#)

KAYAK AI

Was ist es?

Ein KI-Assistent von KAYAK, der aus einer einfachen Anfrage komplette Geschäftsreisen vorschlägt – mit Bahn/Flug, Hotel, Transfer und grobem Zeitplan. Er nutzt die KAYAK-Suche und baut daraus einen strukturierten Reiseentwurf; mit „Trips“ lassen sich Buchungen und Belege zentral sammeln.

Wofür im Partnermanagement?

Für Reisetage zwischen Standorten, Audits, Onboardings und Partnertreffen. Du gibst Start/Ziel, Zeitfenster, Budget/Präferenzen vor und erhältst sofort passende Verbindungen (z. B. Zug zuerst), Hotels nahe Terminort und Alternativen – inkl. Optionen für Umbuchung, frühe/späte Anreise und „zu Fuß erreichbar“.

Warum sinnvoll?

Weniger Organisationszeit vor Ort, weniger Medienbrüche zwischen Bahn/Flug/Hotel, klare Übersicht für die Reiserichtlinie, einfaches Teilen mit Kolleg:innen oder Partnerbetrieb. Preisalarme und flexible Optionen helfen, Kosten zu senken und Stornos zu vermeiden.

Was wird besser?

Schnellere Reiseplanung auf Knopfdruck, weniger Fehler bei Zeiten/Anschlüssen, standardisierte Reisedokumentation (Agenda, Buchungen, Belege) für Abrechnung und interne Nachvollziehbarkeit – besonders wichtig, wenn mehrere Partnermanager:innen unterwegs sind.

[Mehr über KAYAK AI erfahren](#)